

# RECRUITING EXCELLENCE

Erfolgreiches Recruiting heute.

▶ 14. November 2024

IMPULSVORTRAG & PAKETE



## INHALT

# RECRUITING EXCELLENCE

## Erfolgreiches Recruiting heute.

- Über RE 2024.
- Positionierung.
- Tickets.
- Impulsvorträge & Pakete.
- Über uns.

Erfolgreiches Recruiting heute.



ÜBER RE 2024

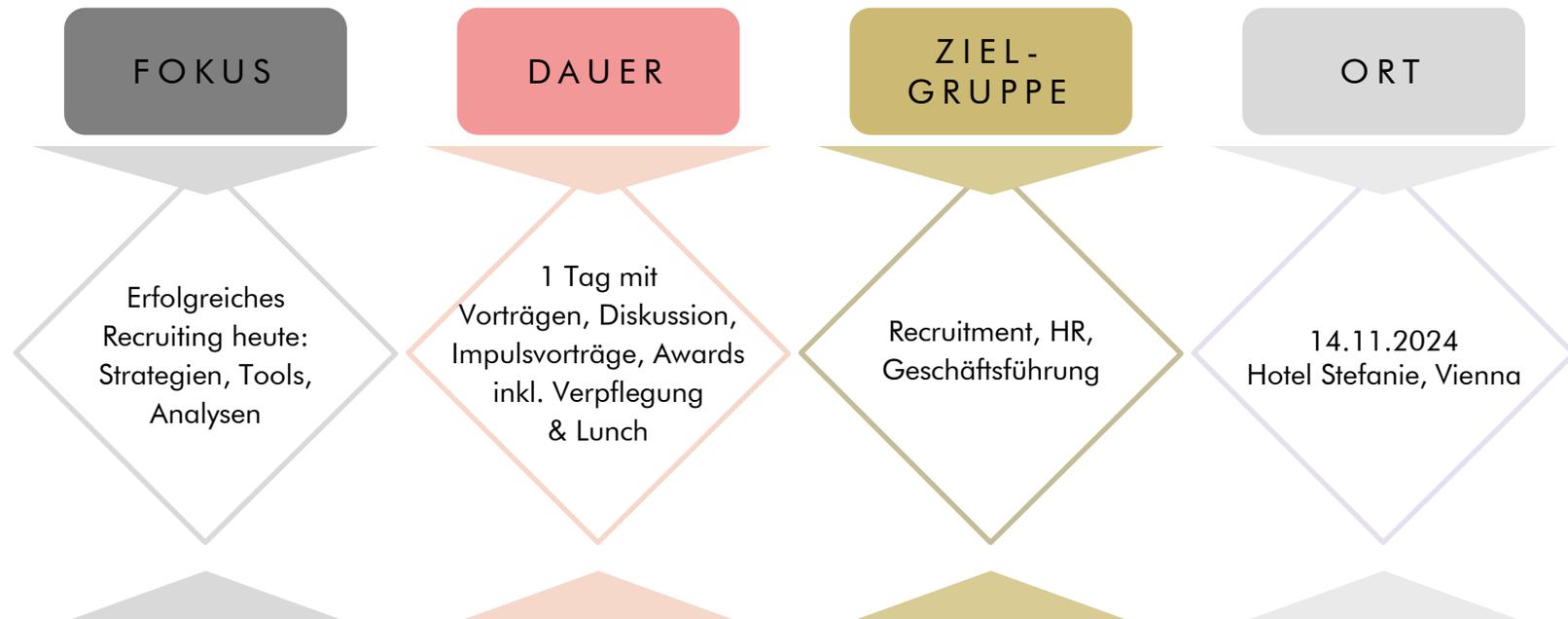
## Tools & Strategien. Aktuelles rund ums Recruiting

- Networking-Event für Recruitment, HR und Geschäftsführung.
- Aktuellen Themen zur Zukunft der Mitarbeitergewinnung, wie ..
- Herausforderungen am Arbeitsmarkt und Anforderungen an Unternehmen.
- Direkte Wissensvermittlung in Impulsvorträgen.
- PLUS: Diskussion, Award-Verleihung, Networking beim Lunch u. in den Pausen.

Erfolgreiches Recruiting heute.

## POSITIONIERUNG

# Exklusiver Rahmen Für Ihren Auftritt



Erfolgreiches Recruiting heute.

POSITIONIERUNG

## NETWORKING. Innovation. Bühne. Austausch.

- Eine Veranstaltung, die es Ihnen ermöglicht Ihre Lösung zu präsentieren - auf der Bühne in einem 15-minütigen Impulsvortrag.
- Integriert in einen Kongress mit gefragten Keynotes.
- Multiple Touchpoints mit Ihrer Zielgruppe.
- Logodisplay, Präsentationsstand und je nach Paket Redezeit auf der Bühne .

Erfolgreiches Recruiting heute.



## POSITIONIERUNG

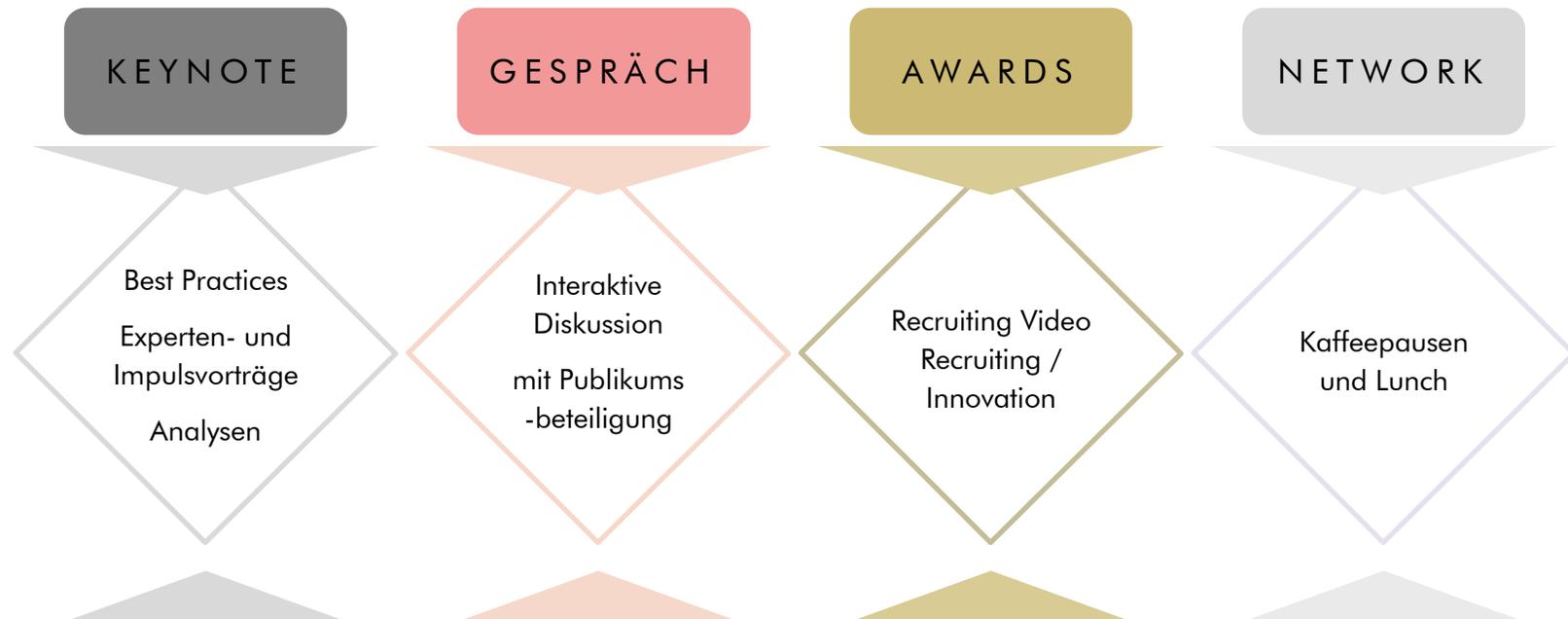
## THEMATISCHE VIELFALT. Vorträge und Themen.

- Best Practice: People & Sustainability. Diversität. Erfolgsfaktoren eines Best Recruiters.
- Zahlen. Daten. Fakten! Demographie und Entwicklungen.
- Was macht einen guten, was einen hervorragenden Arbeitgeber aus.
- Weitere Themen:  
KI als Matchingtool, Employer Branding, ...
- PANEL: Die Zukunft des Recruiting.

Erfolgreiches Recruiting heute.



# Rund um den Kongress All-in: Unser Programm



Erfolgreiches Recruiting heute.

IMPULSVORTRAG  
+ PAKETE

## Unsere Partner-Pakete Ihre Touchpoints



Erfolgreiches Recruiting heute.

IMPULSVORTRÄGE



## IHR VORTEIL

### ► Impulsvortrag | um € 2.000,-

- 15 Minuten auf der Bühne
- Logo auf allen Werbemitteln
- Stehtisch & Roll Up – eine Werbefläche nur für Sie
- Mögliche Themen:
  - Recruiting-Unternehmen:** Gen Z, IT Personal, Blue Collar, Generation 50+
  - Software-Unternehmen:** KI Tools, Matching-Tools, Bewerbungsvideos, Social Media Kampagnen

Auch Themengebiete abseits der o.g. können gerne eingebracht werden!

Erfolgreiches Recruiting heute.

**JETZT BESTELLEN**



## PARTNER-PAKETE



Ihr LOGODISPLAY mit dem

▶ Silber-Paket | € 2.000,-

Ihr Logo auf allen analogen & digitalen Kanälen

LOGODISPLAY & STAND mit dem

▶ Gold-Paket | € 4.500,-

Ihr Logo auf allen analogen & digitalen Kanälen

Ein Präsentationsstand und 1 Ticket für Sie

Und jedes weitere Ticket für € 499,-

**JETZT BESTELLEN**

Erfolgreiches Recruiting heute.



## PARTNER-PAKETE



Umfassende Präsenz mit dem

### ▶ Diamant-Paket | € 6.500,-

- Ihr Logo auf allen analogen & digitalen Kanälen
- Ein Präsentationsstand
- Ein Workshop oder ein Impulsvortrag
- 2 Tickets für Sie
- Und jedes weitere Ticket um € 499,-

**JETZT BESTELLEN**

Erfolgreiches Recruiting heute.



## MEHRWERT FÜR ALLE

### Mehr drin: Mehrwert für Alle

- Recruiting Excellence ist eine umfassende Wissens- und Networking-Plattform für alle aus Recruiting, HR und Geschäftsführung!
- Recruiting Excellence kombiniert Theorie mit Praxis und erhöht damit den Nutzen auf allen Seiten.
- Das erstklassige gehobene Setting bildet den perfekten Rahmen für Austausch und Networking!

QUALITATIVER  
INPUT DURCH  
VORTRÄGE

ANGEWANDTES  
WISSEN IN  
IMPULS-  
VORTRÄGEN

NETWORKING  
IN DEN PAUSEN  
BEIM LUNCH ...

Erfolgreiches Recruiting heute.

ÜBER UNS

## IC.EVENTS Business Events mit Mehr.Wert

- Interconnection Consulting ist ein in Wien ansässiges Market Intelligence Unternehmen mit einer eigenen Eventsparte.
- Als Marktforscher erstellen wir pro Jahr über 200 Market Trackings.
- Seit 2019 sind wir Premium-Veranstalter größerer Business Events und Kongresse mit Branchenfokus und zu Managementthemen.
- Unsere Events setzen klare Akzente auf die Bereiche Innovation, Marktentwicklung, Strategie, Digitalisierung und Kommunikation.
- Parallel zu den Vorträgen werden Diskussionen, Pitches und/oder Workshops oder Awards angeboten.

Erfolgreiches Recruiting heute.



**RE**  
**RECRUITING EXCELLENCE**  
Die Zukunft der Mitarbeitergewinnung

ÜBER UNS

Was unsere Partner über IC.Events schreiben

bau.elemente.bau | 07/22



Blick ins Plenum des dritten Wiener Fensterkongresses. Foto: B3

bb-Nachlese: Dritter Wiener Fensterkongress (23. und 24. Juni 2022)

Rundum-Paket beim 3. WFK

Bereits zum dritten Mal seit 2019 lag an zwei Tagen im frühlingshaften Juni der Fokus der europäischen Fenster- und Türbranche in Wien. Dorthin lud der Veranstalter, die Marktforschungsgesellschaft connection Consulting, ebenfalls heimisch in der österreichischen Hauptstadt, zum Wiener Fensterkongress. Nach einer gut besuchten ersten Veranstaltung im Jahr 2019 und der Fortsetzung, die Corona-bedingt erst zwei Jahre später mit merklich weniger Teilnehmenden stattfinden konnte, kam zur aktuellen Ausgabe wieder etwas mehr Publikum nach Wien.

Die Hauptthemen des diesjährigen Wiener Fensterkongresses lagen auf der Digitalisierung, der Nachhaltigkeit und auf der Einschätzung der europäischen Märkte. Die Themen wurden in jeweils aufeinander folgenden Blöcken erörtert. Ein Novum der Veranstaltung: Zum ersten Mal fand am Nachmittag des ersten Kongresstages in einer parallelen Vortragsreihe der Wiener Tür- und Türkongress statt. Die erste Ausgabe wurde im Jahr 2019 noch separat von Wiener Fensterkongress abgehalten. Nach der Einführung durch die Moderatorin Birgit Lechner eröffnete Christian Peukert zum Zeitpunkt des Kongresses noch Vertriebs-

ÖAZ | 10/2020

APOTHEKEN BUSINESS FORUM 2020

Am 17. und 18. September 2020 fand erstmals das Apotheken Business Forum statt. Vorträge und Diskussionen lieferten Apothekern neue Impulse für bessere Geschäfte.

# Berufsbild im Wandel

Der Vortragskongress im Meliá Hotel in Wien – Österreichs höchster Verkaufskongress

Die Digitalisierung von Geschäftsprozessen ist ein zentrales Thema. Die Apothekenbranche muss sich anpassen, um wettbewerbsfähig zu bleiben. Dies erfordert Investitionen in Technologie und Schulung der Mitarbeiter.



Verdienst und Anerkennung werden die Apotheken Business Forum in Wien. Die neue Fachkonferenz, die sich als führende Plattform für die Branche etablieren möchte, rückt gemeinsam mit führenden Vertretern der Branche den Wandel des Berufsbildes der Apotheker in den Fokus. Prof. Dr. Mag. philom. DDr. Philipp Salvo eröffnete die Wertepapier mit einem der beiden Schlüsselthemen: einem Ausblick auf das sich ändernde Berufsbild und die Konsequenzen. Diese Konsequenzen: Die Apotheker als lokale Gesundheitsdienstleister sind zentrale im öffentlichen Bewusstsein, die Folgen des Lockdowns waren aber für die Apotheken, speziell im innerstädtischen Bereich oder im Shopping Center, dramatisch. Von April bis inklusive Juli 2020 wurde ein durchschnittlicher Umsatzrückgang von 18% verzeichnet, wobei fast zwei Drittel der Apotheken tatsächlich mit einem Umsatzrückgang konfrontiert waren.

Die Presse | 11/2022

PEOPLE & BUSINESS

## Erfolgreicher erster Recruiting Excellence Kongress

Der erste Recruiting Excellence Kongress stand Mitte November am 10. und 11. November im Zentrum der Aufmerksamkeit. In sechs Expertenvorträgen wurden Lösungsansätze zum Thema präsentiert und die Herausforderungen der Branche diskutiert.

Die digitale Berufswelt von Moderatorin Martina Reuber und zwei Diskussions- und Diskussionsgruppen im Rahmen des Kongresses. Die Teilnehmerinnen und Teilnehmer diskutierten über die neuesten Trends in der Personalarbeit und die Auswirkungen der Digitalisierung auf den Arbeitsmarkt.

Die Teilnehmerinnen und Teilnehmer diskutierten über die neuesten Trends in der Personalarbeit und die Auswirkungen der Digitalisierung auf den Arbeitsmarkt.

Die Teilnehmerinnen und Teilnehmer diskutierten über die neuesten Trends in der Personalarbeit und die Auswirkungen der Digitalisierung auf den Arbeitsmarkt.

Österreich | 05/22

## Das war Sales Excellence

Hochkarzig besetzt mit Stars der Branche und Experten, wie Hannes Katzenbissler, Andreas Bahr, Sabine Hübner oder Peter Berger. Thema war die Zukunft des Verkaufs, die Vortragenden gaben Antworten auf aktuelle Herausforderungen in der täglichen Vertriebspraxis und Learnings aus eigenen Best Practices zum Besten.

Im schönen Ambiente des Meliá Vienna ging am 20.04. im Goldenen Wawe und im 57. Stockwerk nach Pandemie-bedingter Pause der High-Level Kongress für Vertrieb und Führung über die Bühne.

Save the date - Sales Excellence ist für diesen Herbst erneut in Planung! Bereits am 18.11.22 geht das High-Level-Event für Vertrieb und Führung in die nächste Runde.

Stay up to date - [www.facebook.com/salesexcellenceaustria](http://www.facebook.com/salesexcellenceaustria)

## Demnächst Networking & professioneller Input am SE.Kongress

SALES LEADERSHIP Vertriebsorganisationen erfolgreich führen 12.-13.05.22 | Meliá Vienna

Thema: Scherian (ELK), Christian Klement (Spax), Britta Rauter-Schänsky (Hendel), Reinhold Müller (A&K-Kingstuhl), usw.

[www.sales-leadership.at](http://www.sales-leadership.at)

SALES EXCELLENCE Kongress für Vertrieb und Führung 18.11.2022 | Meliá Vienna

[www.sales-excellence.at](http://www.sales-excellence.at)

Erfolgreiches Recruiting heute.



KONTAKT / PARTNER



## KONTAKTIEREN SIE UNS

### IC.Events by

Interconnection Consulting  
Getreidemarkt 1  
1060 Wien | Österreich

Gerda Breiner / Event Management

Tel.: +43 1 585 4623-33

[breiner@interconnectionconsulting.com](mailto:breiner@interconnectionconsulting.com)

Mag. Nina Serfözö | Projekte / Marketing

Tel.: +43 1 585 4623-73

[serfoezoe@interconnectionconsulting.com](mailto:serfoezoe@interconnectionconsulting.com)

## DIE MACHER

[ Menschen, die bewegen. ]



DANKE AN UNSERE PARTNER

Erfolgreiches Recruiting heute.